



Consel ist ein international tätiges Industrieunternehmen mit einer Tochtergesellschaft in Kroatien. Seit über 25 Jahren entwickeln, fertigen, vertreiben und warten wir hochmoderne Produkte und Anlagen in den Bereichen Zufahrtskontrolle, Verkehrslenkung sowie Perimeter- und Objektschutz. Wir sind ein dynamisches, zielstrebiges Team und suchen zur Verstärkung in Remote-Arbeit eine ambitionierte Persönlichkeit als

Business-Analyst 40 – 60 % (m/w/d)

Verkaufsadministration «Objektrecherche & Ausschreibungen»

(kein Telefonverkauf)

DEINE AUFGABEN

- Recherche und Qualifizierung: Identifikation und Qualifizierung von potenziellen Bauprojekten und Ausschreibungen im Internet sowie auf Plattformen in Deutschland, Österreich und der Schweiz
- Gezielte Kundenrecherche und Identifikation von Projektleitern respektive Entscheidern
- Kontaktsuche und -aufnahme: telefonische Qualifizierung von Anfragen und Durchführung detaillierter Bedarfsanalysen bei potenziellen Kunden
- Lead-Management: Erfassen und Pflege von Leads und Kundendaten im CRM-System / in Listen
- Terminierung: Planung und Koordination von Online-Präsentationen und Kundenbesuchen des Verkaufs
- Dokumentation: Pflege und Überwachung von Leads- und Angebotslisten, einschliesslich Eingabefristen
- Nachführen von KPIs

DU BRINGST MIT

- Kaufmännische Grundausbildung von Vorteil
- Erfahrung in Administration und/oder Verkaufsdienst mit Affinität für technische Produkte – von Vorteil in der Bauneben- oder Sicherheitsbranche (z.B. Anlagen- oder Industriebau)
- Ausgeprägte Recherchefähigkeiten im Internet und Kommunikationsstärke per Telefon
- Hohes Mass an Eigeninitiative und Selbstständigkeit
- Sympathische und gewinnende Persönlichkeit
- Gute Kenntnisse MS Office und Flair für Zahlen
- Englisch- und/oder Französischkenntnisse von Vorteil

DAS BIETEN WIR DIR

- 100% Remote-Arbeit (Home-Office) möglich – so viel wie du kannst und möchtest (Wohnortunabhängig)
- Interessante Tätigkeit mit viel Eigenverantwortung / Gestaltungsspielraum
- Abwechslungsreiche Aufgaben im Umgang mit Kunden und Märkten
- Dynamisches, aufstrebendes Unternehmen mit führender Marktstellung
- Attraktiver Stunden- oder Monatslohn

FÜHLST DU DICH ANGESPROCHEN?

Möchtest du eine Schlüsselrolle in der weiteren Entwicklung unseres Unternehmens spielen?

Dann freuen wir uns auf dein komplettes Bewerbungsdossier mit Foto an hr@consel.ch.

Francis Seijas, Geschäftsführer, steht dir gerne für Fragen zur Verfügung: Tel. 043 277 83 00. Weitere Informationen zu Consel Group AG und unseren vielfältigen Produkten findest Du unter www.conselgroup.com.